

기업가치 제고 계획 이행결과

Disclaimer

본 자료는 당사의 경영 현황을 알리기 위하여 작성·배포되는 자료입니다. 따라서 본 자료 중 일부는 회계감사과정에서 변동될 수 있습니다.

본 자료는 당사 및 해당 산업의 사업 및 재무 현황과 결과에 대한 예측정보를 포함하고 있습니다. 본 자료에 포함되어 있는 예측정보는 과거가 아닌 미래의 사건에 관계된 정황과 결과로 불확실성과 리스크를 내포한 의견과 예측입니다. 이에 경영환경, 사업여건 등의 변화 및 위험으로 인하여 본 자료의 내용과 회사의 실제 영업실적 결과가 일치하지 않을 수 있음을 유의하시기 바랍니다.

본 자료는 투자자들의 투자판단을 위한 참고자료로 작성된 것이며, 당사는 명시적/암묵적으로 본 자료와 해당 내용의 정확성이나 완성도에 대하여 어떠한 보증을 제공하거나 책임을 부담하지 않습니다.

Contents

I. 기업가치 제고계획 개요

II. 핵심지표 이행현황

I 기업가치 제고 계획 개요

“ 2024년 12월 20일 공시 기준, 기업가치 제고 목표 (2025 ~ 2027) ”

성장성

세전이익 성장률 연평균 8.0 % + α

- ✓ 에너지/식량 : 기존 사업의 확장을 통한 시장 지배력 강화
- ✓ 철강/모빌리티 : 통합마케팅 역량 기반 그룹 시너지 창출

자본효율성

연결 ROIC WACC(8.0%) 이상

- ✓ 사업 성장성, 수익성 평가 기반 Portfolio 관리체계 확립
- ✓ 경영진단을 통한 적시 사업구조 개선, 사업매각 및 유동화

주주환원

주주환원을 50% 수준

- ✓ (배당금 + 자사주 소각) ÷ 지배주주지분 연결순이익
- ✓ 중간배당 도입 및 배당기준일 변경

지배구조/투자자소통

이사회 역할 및 ESG 소통 강화

- ✓ 사외이사와 투자자 직접 소통을 위한 사외이사 NDR 진행
- ✓ 환경, 안전 등 ESG 데이터 공개 확대

II

핵심지표 이행현황

- 1 성장성
- 2 자본 효율성
- 3 주주환원
- 4 투자자 소통

“ 회사는 에너지·소재·식량으로 대표되는 핵심사업의 밸류체인을 강화하고 성장사업 투자를 통해 지속 가능한 성장 기반을 공고히 하였습니다. ”

2025년 주요 실적

세전이익 성장률
목표 8.0% + α

2025년 세전이익 성장률 **9.6%** 달성

Organic Growth

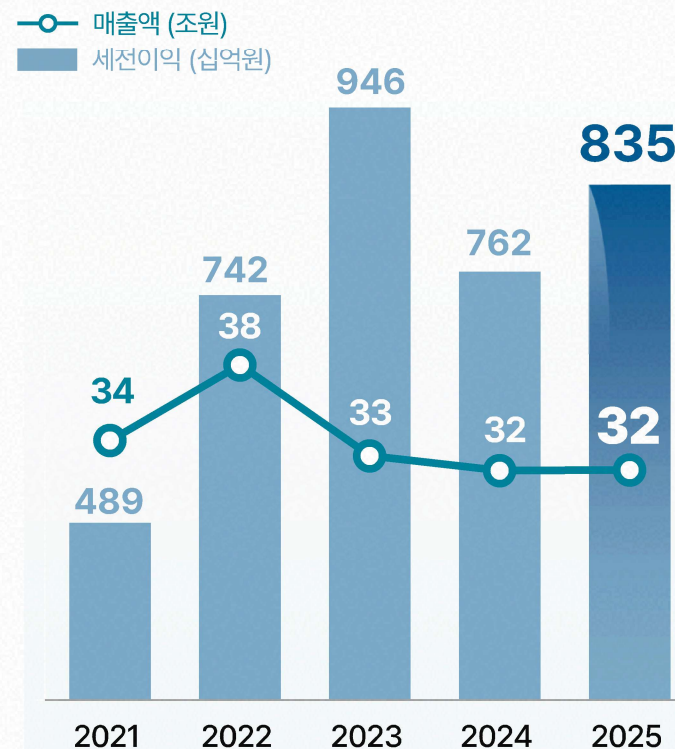
철강	포스코와 One Team 마케팅 통한 美, EU 등 판매 확대	그룹 제품 1,010만톤
모빌리티	글로벌 생산기지 확장 - 멕시코·폴란드 신규 코아공장 완공	코아 판매량 216만대
식량	팜 정제공장 건설 및 파트너십 기반 곡물 취급량 확대	곡물 취급량 566만톤
가스	미얀마 4단계 개발 지속 및 호주 SENEX 증산 체제 구축	가스 판매량 124bcf
LNG	LNG Trading 경쟁력 강화 - 전문 법인 설립 및 전용선 인수	LNG 전용선 1척 확보
발전	광양구역전기 사업권 취득 및 3·4호기 신예화 착수	신규 사업권 1개 확보

Inorganic Growth

성장 투자	팜 기업 인수를 통한 농장 규모 확대 및 종자 사업 진출	팜 농장 +12.8만ha
전략 투자	Alaska LNG PJT 참여, 강제공급·LNG Off-take 권리 확보	철강 25 LNG 100만톤*

* (철강) 최대 판매량, (LNG) 연간 Off-Take 물량

손익 현황



* 연도 사업보고서 기준

“ 사업의 성장성과 수익성 평가에 기반한 적극적인 사업구조 재편을 통해 사업 포트폴리오의 최적화와 자본 효율성을 제고하였습니다. ”

자본 효율성 개선

ROIC 목표 WACC 8.0% 이상

2025년 연결 ROIC 8.7% 달성 > 9,816억원 ÷ 11조 2,777억원
(세후 영업이익) (2개년 평균 투자자본)

사업구조 재편

✓ 사업 포트폴리오 체계에 맞춰 구조 개선군 구조 개편 진행

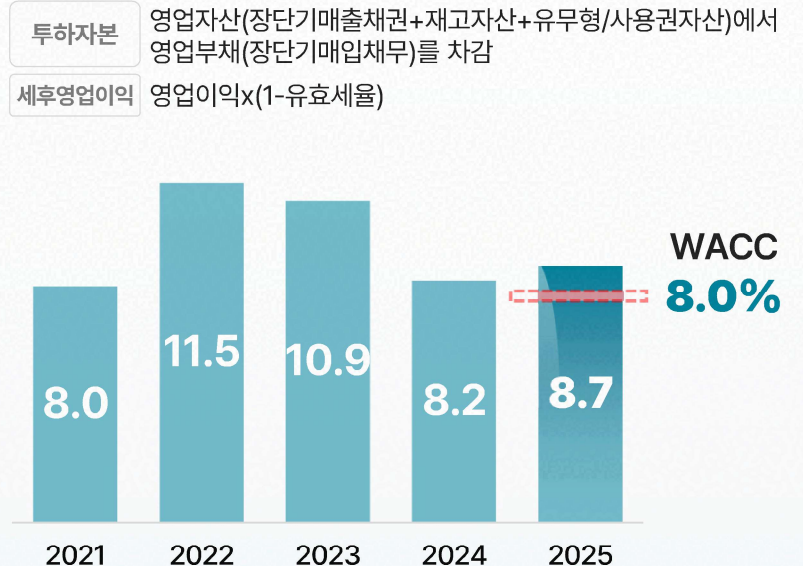


주요 실적(매각)

자산	사업	사유	지분율	매각실적(입금 기준)
베트남 몽중2	석탄 발전	탄소중립 기여	30%	1,153억원
P-모빌리티	STS 임가공	지배구조 조정	100%	372억원
우즈벡 면방	면사 제조	非전략 사업	100%	242억원
미얀마 RPC	미곡 처리장	포트폴리오 조정	60%	198억원
P-CORE	코아 제조	포트폴리오 조정	51%	193억원

* 우즈벡면방(일부자산 매각대금), P-모빌리티 STS사업(매각진행 계약금)

연결 ROIC 추이



'24년 ROIC 감소 사유

- 세후 영업이익 감소: 베트남 몽중 매각 영향 손상차손 발생 (0.1조원)
- 자산 증가: 건설중 자산 증가(+0.5조원), 미얀마 광업권 확대 (+0.2조원)

* 연도 사업보고서 기준

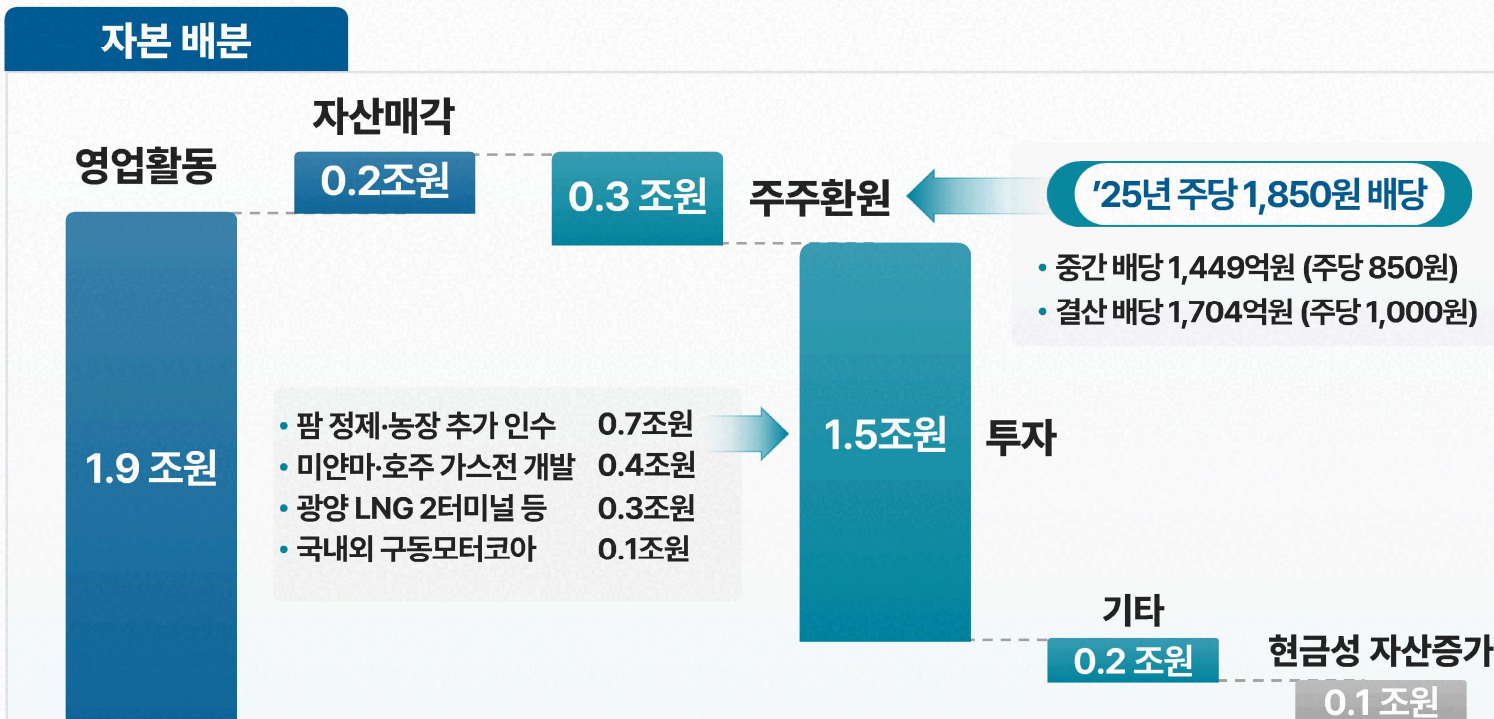
“ 회사는 미래의 성장과 이익의 주주환원을 균형있게 고려하여 배당을 실시 중이며 2025년은 중간배당 도입과 함께 주주환원을 51.3%를 달성하였습니다. ”

⊙ 배당 총액 규모 '21년 987억 → '23년 1,704억원 → '25년 3,153억원으로 지속 증가

자본 배분 및 주주환원 실적

주주환원율
목표 50% 수준

'25년 주주환원율 51.3% 달성 및 중간 배당 개시 ⊙ 3,153억원 ÷ 6,141억원
(배당총액) (연결 당기순이익)



* Source: 포스코인터내셔널 연결현금흐름표 (2025)



“ 기존 소통 강화계획을 기반으로 C-Level의 적극적인 참여와 혁신적 IR 전략을 통해 회사의 전략 방향을 투명하게 공유하고 신뢰를 기반으로 한 지속가능한 성장을 도모하였습니다. ”

소통 강화 계획 (2025~2027)

최고 경영진 참여 확대

- ✓ C-Level 간담회 및 이사회 참여 NDR
- ✓ 경영진 주관 Value Day 확대
- ✓ Anchor 투자자 발굴에 적극 지원 및 동참

소통 다변화 및 Network 확대

- ✓ SNS 및 IR 챗봇 통한 신속한 소통
- ✓ Peer 교류 통한 글로벌 투자자와의 네트워크 확대
- ✓ 신규 증권사 커버리지 확보

ESG 소통 강화

- ✓ 환경, 안전 등 주요 ESG 데이터 공개
- ✓ ESG 평가기관과 소통 강화(MSCI, S&P글로벌 등)
- ✓ 기업가치와 경영진의 보상 체계 연계

2025년 주요 실적



C-Level IR promotion 확대

- 주요 국내·외 기관 투자자 NDR 및 간담회 실행 (34회)
- 사외이사 Governance NDR (뉴욕) 최초 실시

핵심사업 Value Day 진행

- 모빌리티 등 주요 사업 Value day 실시 (2회)



소통 채널 및 Network 다변화

- X, Linked In 전용 채널 개설 및 IR·공시 챗봇 도입 운영
- 증권사 커버리지 확대 (12개사 → 16개사)



ESG 소통 강화

- ESG 평가등급 및 미안마, 인니 팜농장 실사 보고서 공개
- 주요 평가기관, 투자자 대상 ESG 이슈 선제적 소통
- ESG 경영실적을 경영진 보상체계와 연계
- 산업통상자원부 주최 「2025 지속가능경영 유공 정부포상」 종합 ESG 부문 국무총리 표창 수상

We Find Answers Planet Wide

posco
INTERNATIONAL